



Tipy pre predávajúcich

Pri predaji na susedskej burze je kľúčová dôvera, komunikácia a dobré vzťahy s miestnymi obyvateľmi. Tu sú odporúčania pre predávajúcich na takejto burze:

I.

Kvalitná prezentácia tovaru

1. Upravený vzhľad tovaru:

Pred predajom tovar očistite a pripravte na predvádzanie. Aj použitý tovar by mal vyzeráť čo najlepšie. Obuv starostlivo očistite a šatstvo vyperte.

2. Transparentnosť:

Bud'te otvorení ohľadom stavu tovaru. Ak má nejaké chyby, oznámte ich, aby ste predišli stážnostiam.

3. Cenovky:

Označte svoj tovar cenovkami pre lepšiu orientáciu pre kupujúcich. Počas burzy môžete cenu meniť podľa prejavovaného záujmu kupujúcich.

4. Prezentácia tovaru:

Doma si vopred pripravte rozloženie tovaru na predajnom mieste, či už to bude na deke, campingovom stole, alebo v jednoduchom stánku. Vezmite do úvahy rozmery a množstvo predávaných tovarov. Spravidla by ste s miestom pre tovary a pre Vás a Vaše ostatné veci mali vymestíť do 4 m².

II.

Prijateľné ceny

1. Zvážte miestny trh:

Zohľadnite finančné možnosti svojich susedov a určte cenu, ktorá je spravodlivá.

2. Bud'te pripravení na vyjednávanie:

Bud'te pripravení na mierne zľavy, čo môže podporiť rýchlejší predaj.

3. Ceny porovnajte s online ponukami:

Skontrolujte, za kol'ko sa podobné produkty predávajú na miestnych alebo online burzách, aby ste si stanovili realistickú cenu.

III.

Komunikácia a spolupráca

1. Budťte pripravení na otázky:

Odpovedajte na otázky záujemcov. Komunikácia zvyšuje šancu na úspešný predaj.

2. Osobné vzťahy:

Budujte priateľské vzťahy s kupujúcimi. V susedskej burze je osobný kontakt kľúčový.

3. Možnosť výmeny:

Na miestnych burzách je často populárna aj výmena vecí. Budťte otvorení tomu, ak vám niekto ponúkne výmenu namiesto priameho predaja.

4. Nabádanie na opravy a úpravy:

Ak tovar potrebuje drobné opravy, poskytnite rady, ako ho jednoducho opraviť alebo zrenovovať.

5. Platby v hotovosti:

Budťte pripravení na to, že všetci kupujúci nebudú mať presnú sumu v hotovosti za tovar, ktorý si od Vás budú chcieť kúpiť.

Pripravte si dostatočnú hotovosť v rôznych hodnotách pre vydávanie.

IV.

Dodržiavanie pravidiel susedskej burzy

1. Poznanie miestnych pravidiel:

Uistite sa, že dodržiavate pravidlá burzy resp. trhový poriadok, napríklad čas predaja alebo typy tovaru, ktorých tovarov je predaj povolený a ktorých je naopak predaj zakázaný.

2. Etika predaja:

Vždy dodržiavajte etické princípy, ako je poctivosť a férivost voči susedom a záujemcom.

3. Rešpektujte pokyny organizátora:

Rešpektujte pokyny organizátora a ním poverených osôb organizovaním burzy.

Ešte jedna dobrá rada na záver: Vezmite si so sebou dostatočné zásoby tekutín a jedlo na priamu konzumáciu (desiatu alebo nejaké snacky) na doplnenie energie. Obchodovanie vie byť často vyčerpávajúce :)

Tieto odporúčania vám pomôžu nielen úspešne predávať, ale aj vytvárať dobré vzťahy v susedstve, čo je na susedskej burze to podstatné.